

SEI DER GRUND, warum Architekten mit uns bauen.



Technischer Vertriebsberater (m/w/d)

DEINE AUFGABEN

Du gewinnst Architekturbüros als Kompetenzpartner, führst sie durch das Programm, entwickelst gemeinsam mit ihnen Projekte über den KI-Konfigurator und bringst sie nur bis zum Bauvertrag.

Wenn Du Beziehungen aufbaust statt nur Vertrieb zu schrubben und Lust auf eine moderne Form des Arbeitens als Herzökonom hast, dann passen wir zusammen.

UNSERE VISION

Wir schaffen Wohnraum, der bezahlbar, nachhaltig und gemeinschaftlich ist.

UNSERE MISSION

Wir bringen Herzökonomie in die Immobilienbranche:
Wirtschaftlichkeit und Menschlichkeit zusammen gedacht als neutraler Partner.

UNSERE ZIELGRUPPE

Wohnungsbaugenossenschaften, Sozialunternehmen, Investoren mit Herz.

Du passt zu uns, wenn ...

- ✔ Du beratend im Fertigteilbereich verkaufst, Verhandlungen führst und Abschlüsse sicher zustande bringst.
- ✔ Du souverän auftrittst – am Telefon, im Videocall und beim Termin vor Ort.
- ✔ Du partnerschaftlich statt aggressiv verkaufst. Kein Vertriebs-Schrubben, sondern Beziehungen auf Augenhöhe.
- ✔ Du Grundrisse, Ansichten und Schnitte liest und technisch mitredest, ohne selbst zu planen.
- ✔ Du Konfigurator und CRM sicher bedienst und mehrere Projekte und Fristen parallel nachhältst.
- ✔ Du mindestens 3 Jahre in einem baunahen, beratungs- oder vertriebsintensiven Umfeld gearbeitet hast.

Ob technischer Vertrieb im Bauumfeld, Vertrieb im Fertighaus-, Modul- oder Fertigteilbau, Bautechniker, Handwerksmeister, Key Account Manager oder kaufmännische Fachkraft mit Vertriebserfahrung: Ein Studium brauchst Du nicht. Traumvorstellung: Architekt oder Bauingenieur mit ausgeprägter Vertriebsaffinität sowie ein bestehendes Netzwerk zu Architekten und Planungsbüros.

Gewinn mit Sinn.

MITEINANDER

Deine Zufriedenheit, das Team und die Firma liegen uns sehr am Herzen. Trotzdem können wir Dir keine heile Welt versprechen. Wir geben aber immer unser Bestes, um für alle ein erfolgreiches Arbeiten und Miteinander zu ermöglichen.

WIRTSCHAFTLICHKEIT

Wir wollen natürlich Gewinne erzielen. Dabei gilt: Verkauf nur mit Mehrwerten für den Kunden.

VERANTWORTUNG

Deine Arbeit entscheidet, ob ein Projekt realisiert wird. Dafür geben wir Dir Zeit, Werkzeuge und klare Zuständigkeiten.

WAS DU BEI UNS BEKOMMST



FAIRE VERGÜTUNG

Attraktives Fixgehalt plus Erfolgsbeteiligung am Teamerfolg. Dein Verdienstpotehtial liegt bei >100.000,00 €. Wer gut arbeitet, profitiert mit.



BEZAHLTE WEITERBILDUNG

Schulungen, technisch wie organisatorisch - wir zahlen sie.



ARBEITSPLATZ NACH WAHL

Voll ausgestatteter Arbeitsplatz in Erfurt oder remote sowie freie Zeiteinteilung.



GESUNDHEITS-PROGRAMME

Wir legen Wert auf Deine Gesundheit, körperlich wie mental, ganz individuell.

WARUM AUSGERECHNET WIR

Drei Dinge, die ein Konzern Dir nicht bieten kann.

Deine Meinung zählt.

Kein Silo, keine drei Freigabeebenen. Du sprichst direkt mit Architekten, entwickelst Projekte und bringst sie zum Abschluss.

Was Du verkaufst, wird gebaut.

Am Ende steht kein Foliensatz, sondern ein Bauvertrag – und bezahlbarer Wohnraum, in dem Menschen leben.

Herzökonomie ist kein Claim.

Wir verkaufen nur mit Mehrwert für den Kunden. Das nimmt Dir den Druck, etwas schönzurechnen, was nicht trägt.

LASS UNS KENNENLERNEN.

Wenn auch Du Teil unseres Teams und unserer Vision werden möchtest, freuen wir uns über Deine Bewerbung.

Schick uns Deinen Lebenslauf, Deine Zeugnisse und ein kurzes Anschreiben, weshalb Du zu uns passt und wir melden uns bei dir.

✉ Lara@immoherzplus.de

📍 Erfurt oder Remote